

Comment choisir son agent immobilier

Votre agent immobilier vous offre-t-il les outils qu'il vous faut pour faciliter la vente de votre propriété?

- 01) Le courtier qui vend le plus de maisons dans votre région
- 02) Un réseau de 6 kiosques de ventes, 6 bureaux des ventes
- 03) Plus de 140 agents immobiliers pour vendre votre maison
- 04) 450 clients corporatifs transigeant pour le transfert de leurs employés dont l'armée canadienne
- 05) Opinion de la valeur marchande de votre propriété et ce gratuitement
- 06) Une "Déclaration du vendeur" pour chaque propriété à vendre
- 07) Membre de la Chambre Immobilière de Québec
- 08) Une visibilité sur plusieurs sites internet dont www.sia.ca
- 09) Un site internet personnel très agréable à visiter avec de nombreuses photos sur chacune de nos propriétés
- 10) Une visibilité des plus remarquable pour les clients de l'extérieur
- 11) Publicité régulière dans 3 revues immobilières:
 - la revue Royal LePage Inter-Québec
 - la revue Lotbi Immobilier Rive-Sud
 - la revue Publi Immobilier Québec
- 12) Avoir une revue immobilière exclusive identifiée à la Rive-Sud
- 13) Publicité régulière dans des journaux tel que:
 - journal "Le Soleil"
 - journal "Le peuple de Lotbinière"
- 14) Un plan de la matrice graphique de votre terrain sur le site internet
- 15) Chaque mois, nos clients reçoivent par la poste, toutes les publicités faites sur leur propriété
- 16) Un agent immobilier à temps plein, une équipe travaillant pour vous
- 17) Un agent d'expérience connaissant très bien votre secteur
- 18) Un agent connaissant les zones agricoles, les installations septiques, les puits d'eau potable, etc...
- 19) Un agent ayant plusieurs propriétés à vendre, reçoit beaucoup plus d'appels provenant d'acheteurs potentiels
- 20) Avoir l'intérêt d'inciter des nouveaux résidents à s'établir dans votre région

**Si vous avez répondu OUI à tous ces points
c'est que vous avez fait le bon choix
Équipe Bergeron Tremblay**

**Contactez-les au
(418) 657-5576**

Avis aux vendeurs et acheteurs

Pour votre sécurité, aucune visite de propriété n'est autorisée sans rendez-vous et sans la présence d'un agent immobilier.

Lorsque nous avons une promesse d'achat sur une propriété, elle est toujours présentée au domicile du vendeur ou à sa convenance.

Après tout, c'est nous qui travaillons pour vous...